

Innovationsforum Niederrhein (IFN) e.V.

Vortragsveranstaltungen 2. Halbjahr 2010

- Mittwoch, 29. Sept. 2010
um 17.00 Uhr
- Überzeugen im Kundengespräch**
- Gemeinschaftsveranstaltung mit dem Verein Deutscher Ingenieure e.V. (VDI) -
- Referentin: Nadja van Uelft, Trainerin, Coach u. Moderatorin, Inhaberin von KICK – Kölner Institut für Creatives Kommunizieren, www.kick-koeln.de
- Mit überzeugender Kommunikation steht und fällt der Erfolg eines jeden Unternehmens. Kundenorientiert kommunizieren – was ist das? Wie geht das? Ob Sie beim Kunden vor Ort, im eigenen Unternehmen oder auf einer Messe mit einem (potenziellen) Kunden sprechen: die richtige Ansprache ist der Schlüssel zum Erfolg. In diesem Vortrag erhalten Sie Tipps und Anregungen zu den Punkten: a) Kundenorientierung heißt: Der Kunde im Fokus b) Kundenbedürfnisse erkennen – aber wie? c) Wirkungsvolle Gesprächseröffnungen einsetzen d) Beim Kunden „haften“ bleiben und einen bleibenden Eindruck hinterlassen e) Zauberformel "Verbindlichkeit" f) Verkaufsfördernde Rhetorik und Argumentationstechniken. Teilnehmerentgelt 10 € (Mitglieder IFN frei).
- Mittwoch, 27. Okt. 2010
um 17.00 Uhr
- Magie & Logik der Innovation – Innovationsmanagement aus der Praxis für die Praxis**
- Gemeinschaftsveranstaltung mit dem Verein Deutscher Ingenieure e.V. (VDI) -
- Referent: Marco Quast, Diplom-Kaufmann, Geschäftsführer der Strategie & Management Consulting - Marco Quast, langjährig erfolgreicher Marketing- und Innovationsmanager bei GlaxoSmithKline und der block drug company
- Egal in welcher Branche Sie tätig sind, unterliegt diese dem ständigen Wandel durch Mensch und Umwelt. So wie wir uns verändern, so wandeln sich die Bedürfnisse und bieten dabei eine Chance für neue Ideen und Produkte. Wie Charles Darwin schon sagte: „Es wird nicht die stärkste oder intelligenteste Spezies überleben, sondern die die sich dem Wandel am Besten anpasst“. Der Vortrag vermittelt ein System, strukturiert Innovationen zu erarbeiten und im Betrieb zu verankern. Zur Illustration werden viele Beispiele insbesondere aus dem Konsumgüterbereich herangezogen. So erhalten Sie praxistaugliche Unterstützung für Ihre tägliche Arbeit. Die Teilnahme ist kostenfrei.
- Freitag, 26. Nov. 2010
um 17.00 Uhr
- SIGNO Workshop**
* **Workshop 1: Patentrecherche im Internet**
* **Workshop 2: Vertriebsnahe Pressearbeit**
- Gemeinschaftsveranstaltung mit TEPAC und dem SIGNO-Erfinderclub Berlin -
- Referent: Eberhard Kübel, TEPAC, Technologie- und Patentconsulting, Kaarst
Hans-Werner Oertel, InnoMedia (Kommunikation für Innovative), Berlin
- Workshop 1: Nutzung der freien Informationsquellen zur Reduzierung von Entwicklungskosten. (Depatisnet, esp@cenet, USPTO, Google Patents, Recherchestrategie, Wahl der optimalen Quelle, Optimierung der Auswertung) Workshop 2: Anzeigen waren gestern / Wie Medien das Neukundengeschäft bei der Markteinführung ankurbeln (Innovation, Patent, Vermarktung, Markteinführung, Pressearbeit, Erfinder, Gründer, FuE, KMU, Neukundengeschäft, Förderprogramme ZIM und BMWi-Innovationsgutschein). Die Zahl der Plätze ist begrenzt. Die Teilnahme ist kostenfrei.
- Dienstag, 14. Dez. 2010
um 17.00 Uhr
- Modernes EDV-Zeitmanagement**
- Gemeinschaftsveranstaltung mit dem Verein Deutscher Ingenieure e.V. (VDI) -
- Referent: Ralf Cornely, IT-Coach, trend-office Cornely, Kempen, www.cornely-web.net
- Mehr leisten in immer kürzerer Zeit – die „Geschwindigkeit“ im (Arbeits)Leben hat zugenommen. Die Fähigkeit zum Multitasking und zum zeitnahen Erledigen von Aufgaben sind die Anforderungen des Internet-Zeitalters. Wie können Sie persönliche „Zeitsouveränität“ gewinnen sowie schnell und strukturiert arbeiten, ohne Abstriche an der Qualität machen zu müssen? Praktische direkt einsetzbare Lösungen bringen schnelle Erfolge und können dauerhaft genutzt werden. Dieser Vortrag zeigt die Probleme und Lösungen und gibt einen Ausblick auf zukünftige verbesserte Zeiteinteilung mittels aktueller, moderner Software-Unterstützung. Die Teilnahme ist kostenfrei.